

Vandelanotte

news

ZO KRIJGT U ZICHT OP UW PENSIOEN

Een overzicht op
mypension.be

MYVANDELANOTTE BREIDT UIT

Van boekhoudplatform
naar ondernemersplatform

OVERHEID VOORZIET FISCALE INCENTIVE

Investeringsaftrek voor
digitale vaste activa



INHOUD

VANDELANOTTE NEWS
JAARGANG 8 • EDITIE 3
SEPTEMBER 2021

07

Zo krijgt u zicht
op uw pensioen

08

Digitaliseren
in 4 stappen

13

Changemanagement
als ultieme gamechanger

16

Investeringsaftrek voor
digitale vaste activa

18

Agenda & contact



04

Client case

Sjarel en Bert gaan voor
lekker, leuk en lokaal



10

Van boekhoudplatform...
... naar ondernemersplatform

14 ERP

Wanneer is uw ERP aan vervanging toe?

Ontdek MyVandelanotte 2.0

Ondertussen ligt de tweede coronazomer achter ons en begint het economische leven langzaam weer normaal te worden. Dat betekent echter niet dat alles weer gewoon wordt zoals het voor februari 2020 was. Hoewel ik persoonlijk niet geloof dat het coronavirus een ware economische revolutie met zich zal meebrengen, heeft het wel een aantal tendensen versterkt die al min of meer latent aanwezig waren. Eén daarvan is ongetwijfeld het thuiswerk, dat zeker een blijver is. Een andere evolutie is die van de digitalisering, zeker op het vlak van boekhouding en financiële rapportering.

Het aanleveren van papieren facturen en documenten aan de 'boekhouder', die deze dan één keer per kwartaal verwerkt voor de btw-aangifte, en die de ondernemer zes maanden na het afsluiten van het boekjaar vertelt hoeveel belastingen er betaald moeten worden: het is steeds meer een anachronisme. Ons digitaal platform myVandelanotte biedt daarvoor al jaren een oplossing, waardoor u als ondernemer steeds over actuele cijfers kan beschikken.

Maar een louter digitale boekhouding en rapportering volstaan niet. Als 'More than accountants' doen wij immers veel meer dan enkel de boekhouding en het opmaken van uw jaarrekening. Zo kunnen we ook uw loonberekeningen doen, u bijstaan bij het opmaken van allerlei contracten, advies geven over subsidies en uw risico's helpen beheren. Het is een breed gamma van diensten waarbij het belangrijk is dat we zowel persoonlijk als digitaal nauw kunnen samenwerken.

Met veel trots stellen wij u daarom binnenkort ons vernieuwde digitale platform myVandelanotte 2.0 voor. Op dit platform krijgt u, naast de bestaande functionaliteiten op vlak van boekhouding en rapportering, ook toegang tot heel wat andere diensten. Daarnaast zullen we er ook documenten met u kunnen delen, een belangrijke stap die onze dienstverlening nog verder moet verbeteren.

In dit nummer lichten we reeds een eerste tipje van de sluier op. We staan ook even stil bij een aantal andere aspecten die belangrijk zijn bij digitalisering.

Veel leesplezier,

Nikolas Vandelanotte





Lokaalmarkt en Deel een koe

- » Lokaalmarkt werd opgericht in 2016
- » Wekelijkse versmarkt en ontmoetingsplaats met bar
- » Je kan niet alleen een deel van een koe kopen, maar ook van een schaap, varken of kip
- » lokaalmarkt.be / deeleenkoe.be

“MYVANDELANOTTE IS EEN ONMISBARE TOOL GEWORDEN”

Bert en Sjarel gaan voor lekker, leuk en lokaal

Ondernemers Sjarel Buysschaert en Bert Destoop hebben heel wat hooi op hun vork. Na een vliegende start voor hun Lokaalmarkt in Deerlijk openden ze markten in 6 andere steden en gemeenten en namen ze het platform Deel een koe over. Lokale voeding en het verbinden van boeren en consumenten staan altijd centraal. Om al hun plannen ook cijfermatig te laten kloppen, is het platform myVandelanotte onmisbaar, vinden ze zelf.

Het idee achter Lokaalmarkt sluit nauw aan bij de roots van Bert Destoop. “Ik ben zelf een boerenzoon”, vertelt hij. “Landbouw zit in mijn DNA. Ik wil dan ook dat het blijft bestaan, met respect voor het werk van de boer en een eerlijk loon. Daarom wou ik graag ‘iets’ doen rond korteketenvoeding en het verbinden van boer en burger. Toen ik daarover enkele jaren geleden met de burgemeester van Deerlijk ging praten, zei die me dat Sjarel met een gelijkaar-

dig idee rondliep. Ik ken Sjarel al uit mijn jeugd, maar wist nog niets van zijn plannen.” Sjarel’s traject is misschien wat onverwacht: hij werkte 11 jaar voor BOSS paints-Colora. “Een mooie en leuke job. Maar de geboorte van mijn eerste zoon Cyriel deed wat met mij. Er overviel me een verantwoordelijkheidsgevoel. Ik begon me in te lezen in de uitdagingen waarvoor we staan en stelde vast dat lokale voeding één van de sleutels is voor een duurzame toekomst. Bovendien heeft voeding een verbindend aspect.”

Bert en Sjarel maakten samen hun idee concreter. Ze lieten zich inspireren door de markt in het Italiaanse Piemonte, waar de zus van Sjarel woont. “Boeren zetten daar hun volledige volume af, bezoekers kopen daar al hun verse producten. Bovendien is de hele stad daar aanwezig”. Dat concept werd vertaald naar een Belgische context.

“DE OVERNAME DOET ONS GROEIEN EN GEEFT NIEUWE MOGELIJKHEDEN. MAAR WE HEBBEN NIET DE AMBITIE OM EEN ONLINE SUPERMARKT TE WORDEN.”

Met een team van vrienden zetten Bert en Sjarel in Deerlijk een wekelijkse overdekte markt op, waar boeren hun producten rechtstreeks aan de consument kunnen verkopen. "Er was toen al een eigen betaalsysteem om het bezoekers zo makkelijk mogelijk te maken en een bar om ontmoeting en beleving te creëren. Een ander belangrijk aspect is educatie: we vertellen de verhalen van onze boeren, zodat bezoekers nog meer respect krijgen voor hun producten."

Wat begon als een hobbyproject, werd al snel een groot succes. Bert en Sjarel besloten om er volop voor te gaan en een vennootschap op te richten. Lokaalmarkt vind je nu al op 7 locaties in Vlaanderen. In Gent wordt er binnenkort een tweede markt geopend en er staat ook uitbreiding naar Antwerpen op de planning. Om de groei te kunnen blijven bijbenen en lokale enthousiastelingen te laten ondernemen, werd een franchisingssysteem uitgewerkt. Even strooide corona roet in het eten, want tijdens de eerste lockdown moest Lokaalmarkt van de ene dag op de andere sluiten. "Maar in een week tijd hadden we een systeem up and running om online te bestellen en die bestelling op vrijdag op te halen. Dat wordt nu volop verbeterd en uitgebreid naar nieuwe afhaalpunten."

Overname

Vanuit het bewustzijn dat Lokaalmarkt slechts beperkt kan groeien, namen ze begin dit jaar het online platform Deel een koe over. "Dat zet ook in op korte keten, duurzaamheid en respect voor het product. Vroeger al werd het vlees van een koe verdeeld. Die traditie willen we voortzetten - net zoals we de markt in een modern kleedje hebben gestoken."

Op het platform koop je samen met anderen een koe. Je kiest een ras, reserveert een deel en als de teller op 100% staat is de koe volledig verkocht. Ze wordt dan in pakketten van 10 kilo



"ONZE DOSSIERBEHEERDER DENKT MEE EN KOMT SPONTAAN MET IDEEËN, NIET ALLEEN OVER ZAKEN DIE MET DE CIJFERS TE MAKEN HEBBEN."

(dat past net in een diepvrieslade) thuis geleverd. "Het zijn dieren die met passie gekweekt zijn. De hele keten, van kweker tot versnijder, heeft respect voor dat dier. De klant krijgt een kwalitatief product waarvan hij of zij de oorsprong kent", zegt Bert. "Die overname doet ons groeien en geeft nieuwe mogelijkheden. Bij Deel een koe hoort ook Deel een varken, Deel een schaap en Koop een kip. We gaan het aanbod nog uitbreiden. Maar we hebben niet de ambitie om een online supermarkt te worden."

Continu cijfers monitoren

Om zeker te zijn dat al hun plannen ook cijfermatig kloppen, laten ze zich bijstaan door Vandelanotte. "Bij onze eerdere boekhouder brachten we elk kwartaal een map met facturen binnen. Pas na de volledige verwerking hadden we zicht op wat we aan het doen waren. We houden wat achter de feiten aan en wilden proactiever zijn. Het is omwille van het platform myVandela-

notte dat we zo'n 3 jaar geleden naar Vandelanotte zijn overgestapt. Met dat ondernemersplatform kunnen we continu onze business monitoren, dankzij een dashboard waarin al onze cijfers verwerkt zijn: onze omzet, de verdeling van de kosten,.... Doordat alles digitaal verloopt, gaat het aanleveren van facturen sneller en kunnen we gemakkelijk onze archieven raadplegen."

Daarnaast hechten Bert en Sjarel ook veel belang aan de menselijke kant van de samenwerking. "En eerlijk: dat is echt een droom", klinkt het. "Onze dossierbeheerder Bert geeft kwalitatief advies en is zeer betrokken. Hij denkt mee en komt spontaan met ideeën, niet alleen over zaken die met de cijfers te maken hebben. Hij is echt een klankbord voor ons. We zijn intussen ook klant met onze privévennootschappen en hebben Vandelanotte al vaak aangeraden aan familie en vrienden. Dat we spontaan reclame maken, is het beste bewijs dat we tevreden zijn", besluiten ze.

BEKIJK HET OVERZICHT OP MYPENSION.BE

Zo krijgt u zicht op uw pensioen

Hebt u al een aantal jaren beroepsactiviteit op de teller staan? Dan is het vaak niet eenvoudig om na te gaan hoeveel pensioen u op het einde van de rit mag verwachten. Gelukkig kunt u op mypension.be een overzicht terugvinden van uw wettelijk pensioen én de pensioenkapitalen die u opbouwt. De gegevens kunnen ook als basis dienen om te berekenen welke fiscale mogelijkheden er nog zijn op het vlak van pensioenopbouw.

1 Wettelijk pensioen

Op mypension.be vindt u gedetailleerde informatie terug over uw carrière en het wettelijk pensioen dat daarmee gepaard gaat. Er wordt een inschatting gemaakt van het wettelijk pensioen waarop u recht heeft. Daarbij wordt het onderscheid gemaakt tussen het pensioenbedrag wanneer u gevraagd met pensioen gaat en het pensioenbedrag wanneer u uw beroepsactiviteit tot de wettelijke pensioenleeftijd uitoefent.

3 Derde pijler en dekkingen

De aanvullende pensioenen van de derde pijler, zoals het pensioensparen en langetermijnsparen, staan niet vermeld. Ook eventuele dekkingen bij arbeidsongeschiktheid vindt u niet terug op het platform.

2 Tweede pijler

Naast het wettelijk pensioen vindt u op mypension.be ook de aanvullende pensioenen van de tweede pijler terug. Dat betekent dat u op het platform ook groepsverzekeringen van vorige werkgevers terugvindt, net zoals de overlijdensdekkingen die hiaraan gekoppeld zijn. De reeds opgebouwde aanvullende pensioenen van de tweede pijler zijn een belangrijke parameter bij het berekenen van de zogenaamde 80%-regel. Dat is de fiscale regel die bepaalt hoeveel aanvullend pensioen u nog bijkomend kunt opbouwen in de IPT en welke aftrekbare premie u kunt storten. De stortingen in IPT blijven immers een belangrijk fiscaal voordeel genieten dat voor u interessant kan zijn.



—Willem De Bock



1

Breng uw huidige werking in kaart

Vooraleer u van start gaat, is het belangrijk om altijd eerst het proces van uw huidige bedrijfsorganisatie nauwkeurig onder de loep te nemen. Stel daarbij vooral in vraag wat beter, sneller en eenvoudiger zou moeten kunnen. Tijdens deze analyse ontdekt u ongetwijfeld al snel de knelpunten binnen uw onderneming. Zijn er bijvoorbeeld achterhaalde of onnodige tussenstappen? Worden er nog veel facturen afgedrukt, afgestempeld of in bakjes verdeeld? Voert u nog steeds iedere betaling afzonderlijk in uw bankapplicatie in? Verliest u vaak kwitanties of restaurantbonnetjes? Krijgt u soms rappels voor ontbrekende facturen? Blijven sommige facturen hangen omwille van goedkeuring? En gebeuren er soms per ongeluk dubbele betalingen? Door een antwoord te formuleren op dit soort vragen, kunt u sneller bepalen wat uw onderneming nodig heeft.

Digitaliseren in 4 stappen

Digitalisatie (en bij uitbreiding automatisatie) is voor heel wat bedrijven een belangrijke strategische pijler geworden. Een goede zaak, als u het ons vraagt. Want daarmee kunt u uw administratieve processen stroomlijnen en efficiënter werken. Met deze 4 stappen implementeert u digitalisatie in geen tijd binnen uw onderneming.

Centraliseer uw documenten

Heel wat van de knelpunten kunnen opgelost worden door zoveel mogelijk informatie te centraliseren. Door gebruik te maken van een algemeen e-mailadres (zoals boekhouding@... of facturatie@...) kunnen uw leveranciers eenvoudig hun factuur bezorgen. Het e-mailadres wordt bij voorkeur gelinkt aan uw boekhoudpakket of ERP-omgeving. Het is een kleine inspanning die meteen duidelijke resultaten oplevert.

Daarnaast is het interessant om kastickets of kwitanties via een app op uw smartphone meteen naar uw boekhouding te sturen. Zo hoeft u achteraf niet op zoek te gaan naar (verloren) bonnetjes. Ook voor onkostennota's kunnen aparte applicaties gekoppeld worden aan uw boekhoudomgeving. Daarnaast zijn er aan de verkoopzijde verschillende oplossingen om uw volledige verkoopcyclus te stroomlijnen, van prospectie over offerte en project tot facturatie. Finaal kan uw verkoopfactuur dan opnieuw automatisch in de boekhouding worden verwerkt.

Ten slotte bestaan er ook al geruime tijd automatische connecties met de meeste banken, waardoor het manueel inboeken van financiële dagboeken al even verleden tijd is. Op een gelijkaardige manier kunnen nu ook de loonboekingen automatisch worden ingelezen via een connectie met het sociaal secretariaat.

2

Bepaal de juiste stappen in het verwerkingsproces

De eerste stap in het verwerkingsproces is het verzamelen en centraliseren van uw documenten. In een tweede stap kan het nuttig zijn om een digitale goedkeuringsflow op te zetten. Dit kan heel eenvoudig door een medewerker uitgevoerd worden, maar er bestaan ook complexere opzetten waarin verschillende personen en rollen gecombineerd kunnen worden. Wanneer u werkt met bestelbonnen, zorgt een semiautomatische goedkeuring voor nog meer tijdswinst.

Een derde en laatste verwerkingsstap zit in het al dan niet betalen van goedgekeurde facturen. Ook dit proces kan sterk geautomatiseerd worden, door enkel nog de goedgekeurde facturen die nog betaald moeten worden in een overzicht te gieten. Daar wordt dan bepaald welke facturen betaald mogen worden én wanneer. Via één gegroepeerd betaalbestand bevestigt u de betalingen formeel aan uw bank. Een dergelijk betaalbestand kan vandaag al in de meest courante bankapplicaties geïmporteerd worden.

3

Maak gebruik van een online ondernemersplatform

Ten slotte raden wij u aan om uw onderneming te centraliseren in een online ondernemersplatform. Vandelanotte ontwikkelde daarvoor myVandelanotte, een platform waarmee wij u als ondernemer het leven gemakkelijker willen maken. Dankzij onze goed beveiligde omgeving kunt u als ondernemer focussen op de operationele werking van uw onderneming.

4

De pluspunten van myVandelanotte

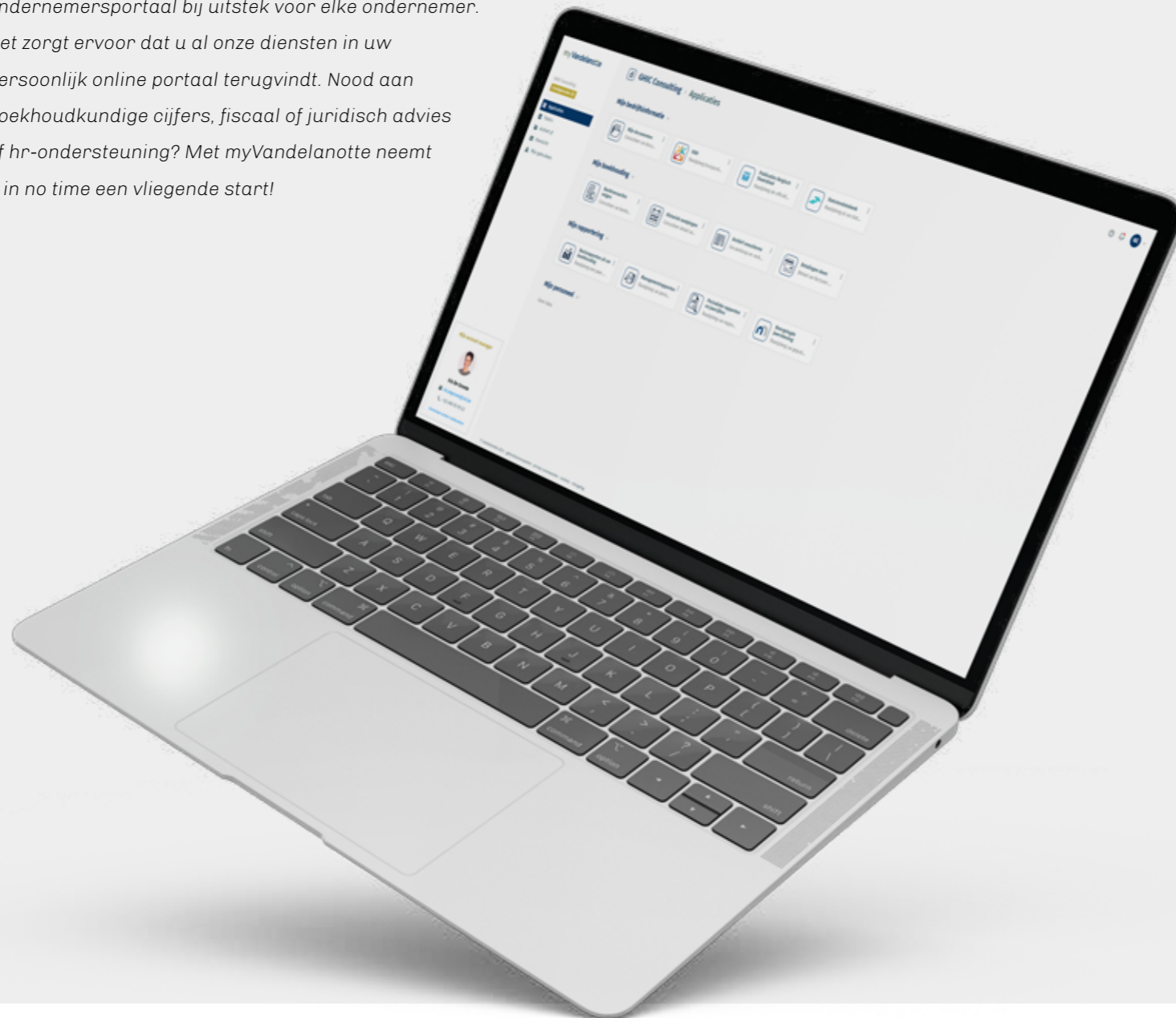
- **Snelle verwerking**
Om de nodige zaken te centraliseren, krijgt u van ons een uniek e-mailadres waarop alle aankoopfacturen aangeleverd mogen worden. Via de myVandelanotte-app kunt u dan weer eenvoudig uw ticketjes doorsturen. Bent u lid van het Peppol-netwerk? Dan hoeft u geen enkele actie meer te ondernemen wanneer uw leverancier eveneens lid is. Om u een (bijna) realtime zicht op uw cijfers te bieden, garanderen wij een verwerking van uw aangeleverde documenten binnen de 48 uur.
- **Goedkeuringsflow**
Binnen het portaal hebben we een eenvoudige goedkeuringsflow opgezet waardoor u zelf alle facturen nog eens kunt controleren en indien gewenst kunt afkeuren. Zo behoudt u op elk moment de controle vooraleer de facturen effectief betaald worden.
- **Betaalmodule**
Met onze betaalmodule lijsten wij overzichtelijk al uw te betalen facturen op, zodat u als ondernemer zelf een betaalbestand kunt aanmaken. Omwille van de huidige regelgeving en veiligheidsprotocollen van de banken dient u dat bestand alleen nog te ondertekenen in uw bankomgeving.
- **Koppelingen**
Ons team van specialisten heeft een ruime ervaring met het koppelen van courante CRM-pakketten, kassa- en webshopomgevingen.



—Frederik Arnauw

Van boekhoudplatform...

Binnenkort zit ons digitaal platform myVandelanotte in een volledig nieuw jasje. Het wordt daarmee hét ondernemersportaal bij uitstek voor elke ondernemer. Het zorgt ervoor dat u al onze diensten in uw persoonlijk online portaal terugvindt. Nood aan boekhoudkundige cijfers, fiscaal of juridisch advies of hr-ondersteuning? Met myVandelanotte neemt u in no time een vliegende start!



De samenwerking met onze klanten nóg efficiënter maken? Dat is waarvoor we het doen. Sinds 2017 vonden al meer dan 2.000 ondernemers de weg naar myVandelanotte. Onze digitale wereld vraagt nu eenmaal ook op bedrijfsvlak een andere aanpak. Door facturen en documenten digitaal uit te wisselen, krijgt u een continu inzicht in de evolutie van uw bedrijf, waar en wanneer u dat wenst. Al ligt de focus al lang niet meer alleen op die digitale uitwisseling of het online verwerken van uw facturen en boekhouding. Daarom schakelen we bij Vandelanotte binnenkort een versnelling hoger. Ons digitale ondernemersportaal wordt de centrale datahub van uw onderneming. Zie het maar als de cockpit van uw bedrijf. De stuurknuppel, die bedient u zelf. Onze specialisten, die worden uw betrokken co-piloot.

Tal van voordelen

Meer dan 2.000 ondernemers profiteren vandaag al van de voordelen die myVandelanotte hen biedt. Hun financiële administratie? Die laten ze met een gerust hart aan ons over. Maar dat is lang niet alles. Met myVandelanotte kunt u vandaag al:

- » Een continu **zicht** krijgen **op de evolutie van uw cijfers**. Facturen

“ONS DIGITALE ONDERNEMERSPORTAAL WORDT DE COCKPIT VAN UW BEDRIJF.”

die u aanlevert, worden namelijk voortdurend verwerkt. Werkt u samen met leveranciers die aangesloten zijn op Peppol? Dan worden facturen zelfs automatisch aangeleverd.

- » **Facturen en ticketjes scannen**. Onze scan-en-herken-software verwerkt uw boekhouding namelijk helemaal zelf.
- » Altijd en overal duidelijke **dashboards en managementrapporteringen** raadplegen. Beslissingen kunnen namelijk sneller genomen worden wanneer u de recente cijfers binnen handbereik hebt.
- » Gebruikmaken van een **digitaal archief** waardoor u vlot alle facturen van de voorbije jaren kunt raadplegen. U hoeft niet meer eindeloos te zoeken naar het juiste document.
- » Eenvoudig **verkoopfacturen maken** die automatisch in de boekhouding terechtkomen, zonder dat u zich de vraag hoeft te stellen of ze al dan niet aan uw accountant bezorgd werden.

- » **Prospecten opvolgen, offertes maken** en ze omzetten naar facturen. Doordat u betalingen kunt opvolgen en rappels kunt uitsturen, houdt u de liquiditeitspositie onder controle.
- » **Leveranciers betalen** op basis van QR-codes of door het klaarzetten van SEPA-bestanden die u eenvoudig in uw bankapplicatie ophaalt. Het opzetten van een goedkeuringsflow om verkeerde betalingen uit te sluiten, is eveneens geïntegreerd.
- » Alle **banktransacties raadplegen** en kiezen met welke rekening - ongeacht uw bank - u betaalt.
- » Juridische **templates downloaden** zodat u zelf snel een huurcontract of andere overeenkomst kunt opmaken.
- » Uw **data raadplegen** die opgenomen zijn in het KBO, het Belgisch Staatsblad of bij de Nationale Bank.
- » Op de hoogte blijven van **recente wetgeving**.
- » Documenten die door Vandelanotte werden opgemaakt, **digitaal ondertekenen**.

Totaaloplossing

Omdat we weten dat het runnen van een eigen onderneming verder gaat dan alleen het boekhoudkundige verhaal, biedt myVandelanotte voortaan een totaaloplossing voor elke ondernemer. U vindt er niet alleen alle belangrijke informatie en documenten over uw onderneming terug, maar kunt er ook terecht voor advies op maat binnen elk domein. Of het nu gaat om fiscale of (sociaal)juridische vragen, bij Vande-

... naar ondernemersplatform

lanotte zit u goed. Extra tijd vrijmaken, dat is waar het om draait, of dat nu is voor uw onderneming of voor persoonlijke ambities.

Als ondernemer wordt u zelf beheerder (én piloot) van myVandelanotte. U kunt er medewerkers uitnodigen om samen te werken, uitgebreide rechten geven of toegang verlenen om bepaalde zaken te raadplegen. Afhankelijk van wat u samen wilt doen, zult u met andere woorden verschillende rollen kunnen toewijzen. U wordt de piloot van myVandelanotte, wij uw co-piloot die u met raad en daad zullen bijstaan op elk mogelijk vlak. En het platform? Dat is de cockpit van uw onderneming.

Wilt u een aantal zaken liever nog zelf in handen hebben? Geen probleem! Het platform kan perfect op maat van uw wensen worden opgezet. U kiest zelf de gewenste functionaliteiten en koppelingen. Dat is niet alleen handig voor uzelf, maar ook voor onze specialisten. Dankzij de digitalisatie kunnen we namelijk nog meer inzetten op proactief advies en persoonlijk contact. Als dat geen win-winsituatie is.

Binnenkort voor u in petto

De eerder genoemde functionaliteiten blijven uiteraard beschikbaar. Meer nog, ze zullen voortaan voor elke ondernemer toegankelijk zijn. De extra functionaliteiten kunnen dan weer naar wens worden toegevoegd. Een overzicht van onze nieuwe features:

» **Online verwerking van uw personeelsgegevens en de maandelijkse loonverwerking:** zo krijgt u periodiek de nodige inzichten over uw personeel. Ook uw medewerkers kunnen digitaal hun loongegevens raadplegen en verlof aanvragen, dat door u meteen in het platform kan worden goedgekeurd.

- » **Toegang tot periodieke en jaar-rapporteringen:** of het nu gaat om een helicopterview tot het kleinste detail op rekeningniveau, in myVandelanotte maakt u met gemak de nodige analyses, al dan niet aangevuld met budgetten om uw uitgestippelde strategie meetbaar te maken.
- » **Samenwerkingsmogelijkheden om de jaarcijfers op te maken:** krijg een handig overzicht van alle openstaande taken en zeg vaarwel tegen uw overvolle mailbox.
- » **Een online archief:** hier vindt u alle definitieve documenten die wij voor u hebben opgemaakt. Gedaan met zoeken naar contracten, auditverslagen, notulen van jaarvergaderingen, definitieve jaarrekeningen en auditrapporteringen.
- » **Een overzicht van alle nuttige**

websites en documenten: wilt u prospecten analyseren of informatie verzamelen om aan uw handelsrelaties te overhandigen? In myVandelanotte vindt u alles wat u nodig hebt.

» **Een vragenlijst voor uw persoonlijke aangifte:** u hoeft enkel nog de ontbrekende informatie aan te leveren. Twijfelen of u alle stukken correct hebt aangeleverd, is dus niet langer nodig.

Bij Vandelanotte staan we echter niet stil. Het platform zal daarom ook de komende jaren nog verder worden uitgebreid met extra functionaliteiten en de nieuwste technologieën. Het wordt dé centrale plaats om uw bedrijf snel en efficiënt op te volgen, aangevuld met persoonlijk advies zoals u dat van ons gewoon bent.



—Iris De Groot



Ready for take off?

“HET PLATFORM WORDT NOG VERDER UITGEBREID MET EXTRA FUNCTIONALITEITEN EN DE NIEUWSTE TECHNOLOGIEËN.”

3 CRUCIALE SUCCESFACTOREN

Changemanagement als ultieme gamechanger

Wanneer we het hebben over digitalisatie, wordt vaak meteen gedacht aan een loutere IT-implementatie. De realiteit is echter anders: digitalisatie is namelijk het ultieme verbeterproces met strategische en operationele doelen. Doorgedreven changemanagement is dan ook cruciaal.

Enkel als alle neuzen in dezelfde richting staan, kan het project de gewenste doelstellingen behalen. De IT-afdeling is in dit verhaal de ultieme bruggenbouwer en de IT-implementatie is dus niet het doel op zich. Wie een digitale transformatie wil doen slagen, houdt best rekening met 3 cruciale factoren: “zijn mijn medewerkers bereid om mee te werken aan het traject?”, “beschikken ze over de nodige vaardigheden om de aangereikte tools en oplossingen te gebruiken?” en “zullen ze de aangereikte oplossingen ook daadwerkelijk toepassen in de praktijk?”

Om aan die 3 basisfactoren te kunnen voldoen, is doorgedreven changema-

nagement van elementair belang. Het is belangrijk om daarbij altijd de nodige aandacht en tijd te besteden aan de drie succesfactoren van een change-traject.

1. ZORG VOOR ADEQUATE

COMMUNICATIE

Kaart het project altijd eerst high-level aan en focus daarbij op het doel van het project, het waarom en de verschillende acties die nodig zijn om het project goed te laten verlopen. Bekijk deze communicatie als een echt marketingproject waarbij de boodschap via

verschillende kanalen wordt gebracht. Voorzie bovendien voldoende ruimte voor vragen en opmerkingen zodat het project niet vastloopt in de gesprekken in de wandelgangen.

2. ZET EARLY ADOPTORS IN

Maak gebruik van early adopters die dagelijks op de werkvloer zijn en de boodschap kunnen uitdragen. Zij spelen niet alleen een cruciale rol in de communicatie, maar ook in het daadwerkelijk doorvoeren van de wijzigingen in de dagelijkse werking. Zij tonen duidelijk de voordelen aan die de wijzigingen met zich meebrengen en kunnen andere medewerkers met raad en daad bijstaan. Op die manier worden de andere medewerkers pragmatisch opgeleid in plaats van theoretisch, wat de bereidwilligheid om de wijzigingen daadwerkelijk toe te passen alleen maar positief kan beïnvloeden. Het is daarom essentieel om voldoende ruimte te voorzien voor deze werknemers, zodat ze hun rol ten volle kunnen opnemen.

3. LAAT RUIMTE VOOR PARTICIPATIE

Blijf uw medewerkers doorheen het hele project op de hoogte houden van de voortgang. Het is belangrijk om te beseffen dat een positieve betrokkenheid alleen gecreëerd kan worden wanneer er ruimte is om het gewenste gedrag te oefenen, wanneer bezorgdheden geuit mogen worden en wanneer het gevoel bestaat dat er bijgestuurd kan worden op basis van constructieve feedback. Change cynisme heeft in dit geval geen kans op de werkvloer.



—Anneleen Wydooghe

Wanneer is uw



aan vervanging toe?

5 ALARBELLEN TOEGELICHT

Een ERP omvat de vitale processen en procedures die het succes van uw organisatie bepalen. Maar wanneer is uw ERP aan vervanging toe om de toekomstige continuïteit van uw onderneming te garanderen?

UW SOFTWAREPARTNER

ONDERSTEUNT UW

HUIDIGE SYSTEEM NIET LANGER

Een belangrijke reden om nieuwe software te implementeren, is dat de bestaande software verouderd is of niet langer meer ondersteund wordt. De softwaremogelijkheden wijzigen tegenwoordig zodanig snel, dat ontwikkelaars genoodzaakt zijn om hun software grondig te vernieuwen of zelfs stop te zetten. De ondersteuning en updates van de 'oudere' software ontwikkelen ze niet meer, waardoor u geen support meer geniet voor uw huidig ERP-systeem.

UW BEDRIJFSACTIVITEITEN

ZIJN GEWIJZIGD

ERP-software faciliteert uw bedrijfsprocessen. Ziet uw bedrijf er niet meer hetzelfde uit als 10 jaar geleden? Dan is de kans groot dat uw bestaande oplossing niet langer aan uw noden voldoet. Wanneer dat de continuïteit van uw bedrijf in het gedrang brengt, is dat een waarschuwingssignaal voor uw onderneming tot vervanging van het IT-systeem.

U WENST MEER FLEXIBILITEIT

Flexibiliteit is tweeledig. Enerzijds vragen de ontwikkelingen in onze maatschappij dat u overal en altijd kan werken. Uw gegevens moeten dan ook

van overal en op elk toestel beschikbaar zijn. In sommige IT-infrastructuren is dat niet mogelijk. Dat kan tot grote ergernissen leiden in de dagelijkse werking. Anderzijds stellen bedrijven ook meer en meer flexibiliteitseisen aan hun systemen. Vaak verhindert maatwerk in het ERP-systeem om bijkomende eisen op te nemen in het huidige pakket, waardoor uw onderneming het IT-systeem als het ware ontgroeit.

U WIL PROCESSEN EN/OF

RAPPORTERING AUTOMATISEREN

Sommige basispakketten missen de mogelijkheid om veel automatisatie toe te laten. Wanneer een gebrek aan automatisatie tot frustraties of significant tijdsverlies leidt, is dat een trigger om naar een nieuw IT-pakket over te stappen. Ook wanneer uw IT-systeem beperkte rapportering toelaat en u de noodzaak voelt om meer controle te hebben over uw bedrijf, stapt u beter over naar een meer geavanceerd IT-systeem.

U KRIJGT TE MAKEN MET NIEUWE EISEN

Krijgt uw bedrijf te maken met bijkomende regelgeving, zoals de traceerbaarheid van producten en gegevens, of met nieuwe vragen van klanten? Dan kan de noodzaak ontstaan om geavanceerdere tools in te zetten om daaraan op een efficiënte manier tegemoet te komen.

Zo maakt u de juiste keuze

Welke signalen uw onderneming ook waarneemt, het is belangrijk om in elke situatie eerst uw huiswerk te maken alvorens halsoverkop een nieuw IT-pakket te selecteren. Met huiswerk bedoelen we het maken van een analyse voor uw onderneming om de (IT-) noden te analyseren. De doelstelling moet immers zijn om een ERP-systeem te vinden dat zo goed mogelijk aansluit bij de behoeften van uw onderneming.

En dan komt de gevreesde vraag: "wat is het juiste systeem voor onze organisatie en wie is de meest geschikte leverancier?". De realiteit is helaas: hét perfecte ERP-pakket en dé perfecte implementator bestaan niet. De kwaliteit van de gekozen oplossing hangt af van uw budget, uw voorbereiding, de functionele en technische fit van het pakket met uw organisatie en de expertise omtrent implementatie bij de leverancier. Een goed pakket kan slecht geïmplementeerd worden en omgekeerd.

De weg naar een nieuw ERP-pakket vraagt dus een grondige voorbereiding en tijdsinvestering. Onze expertiseprocessen ondersteunt u doorheen het digitale selectieproces, en begeleidt u naar een gegronde keuze.



Investeringsaftrek voor digitale vaste activa

Facturen worden steeds vaker automatisch ingelezen en verstuurd naar klanten, betalingen gebeuren steeds vaker online. Om online betalingen te kunnen uitvoeren, is een strenge beveiliging (en een bijhorend systeem) nodig. De overheid zet daarom sterk in op fiscale maatregelen voor investeringen in activa die een digitale verwerking mogelijk maken.

De coronapandemie heeft de verdere digitalisering in sneltempo doen toenemen. Omdat verplaatsingen naar het werk niet altijd mogelijk of toegelaten waren, investeerden heel wat ondernemers in digitale vaste activa. Op die manier konden ze voorzien in een digitale werkomgeving waarin op afstand werkzaamheden uitgevoerd konden worden. Daarnaast ontstond de mogelijkheid om bepaalde deelaspecten van de betaalcyclus te automatiseren én te optimaliseren, denk maar aan facturatie, betalingen, archieven en elektronische handtekeningen.

Duwtje in de rug

Om ondernemers het nodige duwtje in de rug te geven en investeringen in digitalisatie aan te moedigen, voorziet de Belgische overheid sinds 2016 de investeringsaftrek voor digitale vaste activa. Deze (verhoogde) investeringsaftrek bedraagt 13,5%, met een verhoging tot 25% voor de vaste activa die zijn verkregen of tot stand zijn gebracht tussen 12 maart 2020 en 31 december 2022. Deze fiscale incentive

“DEZE FISCALE INCENTIVE GELDT VOOR ALLE INVESTERINGEN DIE DE DIGITALE ECONOMIE KUNNEN BEWERKSTELLIGEN EN BEVORDEREN.”

geldt voor alle investeringen die de digitale economie kunnen bewerkstelligen en bevorderen. Het kan zowel in de personenbelasting als in de vennootschapsbelasting (enkel kmo's) worden toegepast.

De investeringen moeten uitsluitend voor beroepsdoeleinden worden gebruikt en moeten afschrijfbaar zijn over minstens drie jaar. De verhoogde aftrek geldt voor:

1. software en apparatuur die uitsluitend gebruikt worden voor de integratie en exploitatie van digitale betalings-, facturerings- en archiefsystemen en voor elektronische handtekening;

2. software en apparatuur die uitsluitend gebruikt worden voor de beveiliging van data, netwerken en ICT-toepassingen;
3. investeringen betreffende de uitvoering van de vaste activa in punt 1 en 2, zoals analyse, ontwerp en testing.

Een investering in hardware en software mag worden beschouwd als digitaal vast actiefbestanddeel op voorwaarde dat het duurzaam wordt gebruikt en wordt vermeld onder de vaste activa. Software komt bijgevolg in aanmerking voor de verhoogde investeringsaftrek indien het als immaterieel vast actiefbestanddeel wordt afgeschreven (doorgaans over 5 jaar).



Vormvereiste

Vooraleer een investering in aanmerking mag worden genomen, moet voldaan worden aan een vormvereiste. Die houdt in dat de investering in digitale vaste activa moet blijken uit een factuur, opgesteld door de leverancier. Indien de factuur een globale prijs op componenten omvat die enerzijds in aanmerking komen voor de investeringsaftrek en anderzijds niet, dan mag enkel het investeringsbedrag dat in aanmerking komt, worden meegenomen.

Een uitzondering op de vormvereiste kan gevonden worden in investeringen in websites voor het opstellen van een webshop. Het geheel mag steeds in aanmerking worden genomen voor investeringsaftrek.



—Michaël Lagrou

Subsidies voor internationale digitale communicatie

Steeds meer kmo's zetten volop in op digitale projecten om hun internationale aanwezigheid te versterken. Dat is ook logisch: door een digitale en online weg te bewandelen, kunnen Vlaamse kmo's veel sneller in het buitenland doorbreken. De toegankelijkheid van online commerciële communicatie maakt het gemakkelijker om nieuwe internationale markten te betreden en buitenlandse prospecten te bereiken.

Om deze trend een duwtje in de rug te geven, stelt Flanders Investment & Trade (FIT) een subsidie ter beschikking voor de ontwikkeling en vertaling van digitale internationale commerciële bedrijfscommunicatie. Hiermee kunnen aanvragers de kosten dekken om de volgende zaken te laten ontwikkelen: meertalige websites, meertalige webshops en e-commerceplatformen, bedrijfsfilms en social media.

Wanneer u de ontwikkeling door een externe partij laat uitvoeren en er een duidelijke link is met de internationalisering van uw onderneming, dan maakt u aanspraak op een subsidiebedrag van 3.000 tot 4.500 euro. Het is belangrijk dat de aanvraag uiterlijk 7 kalenderdagen vóór de aanvangsdatum van de ontwikkeling wordt ingediend. Reeds gemaakte kosten komen dus niet in aanmerking. Ten slotte komen enkel Vlaamse kmo's in aanmerking voor de subsidie. Voor kmo's uit Wallonië en Brussel zijn er evenwel gelijkaardige alternatieven.

Hebt u ondersteuning nodig bij een aanvraag? Dan kunt u terecht bij onze specialisten via subsidies@vdl.be.



VANDELANOTTE IN DE KIJKER

Bart Coppitters nieuwe CTO bij Vandelanotte

Op 14 juni 2021 mochten we Bart Coppitters verwelkomen als nieuwe CTO binnen Vandelanotte. Bart heeft al meer dan 30 jaar ervaring in het uittekenen van digitale strategieën voor toonaangevende ondernemingen. Vanuit het motto 'vision driven innovation' zal hij hoofdzakelijk de digitale toekomst van Vandelanotte verder vormgeven. Ons digitale verhaal legde de voorbije jaren namelijk al een aanzienlijk groeitraject af. De komst van het vernieuwde myVandelanotte-platform bevestigt dat alleen maar.

Klantenbeheer-app krijgt 2 nieuwe features

Een jaar na de release van onze Klantenbeheer-app in myVandelanotte kondigen we graag 2 gloednieuwe features aan. Stuur u op regelmatige tijdstippen dezelfde factuur naar dezelfde klant? Dan kunt u voortaan een terugkerend patroon instellen zodat u de factuur niet meer zelf hoeft op te maken. Dat is niet alleen makkelijk, maar zorgt ook voor foutloze facturen zonder dat u zelf iets hoeft te ondernemen. Voor bouwondernemingen voorzien we dan weer de mogelijkheid om samen met de factuur automatisch een 6%-attest mee te sturen naar uw klanten. Zo hoeft u achteraf geen extra documenten meer na te sturen.

Vandelanotte verwelkomt 400^{ste} collega!

Op 23 augustus 2021 mochten we onze 400^{ste} collega ontvangen. Daarmee bereiken we opnieuw een belangrijke mijlpaal. De voorbije 10 jaar kende onze onderneming namelijk een enorme groei, met een verdubbeling van het aantal medewerkers. Als 400^{ste} medewerker zal Lynn Goethals ons team in Brugge versterken als Consultant Accountancy. Veel succes!

AGENDA

— 20 september 2021

Btw-aangifte en IC-listing voor de maand augustus.

— 30 september 2021

Uiterste indiendatum voor het indienen van het verzoek om teruggave van de btw betaald in 2020 in een andere lidstaat van de Europese Unie.

— 11 oktober 2021

Voorafbetalingen (VA 3) om een belastingvermeerdering te vermijden.

— 20 oktober 2021

Btw-aangifte en IC-listing voor de maand september of voor het derde kwartaal 2021.

— 21 oktober 2021

Indieningsdatum voor mandatarissen van de aangifte personenbelasting aanslagjaar 2021.

— 28 oktober 2021

Indieningsdatum aangiften vennootschapsbelasting, BNI-vennootschappen en RPB aanslagjaar 2021 voor rechtspersonen met balansdata van 31/12/2020 t.e.m. 28/02/2021.

— 4 november 2021

Indieningsdatum aangifte niet-inwoners aanslagjaar 2021 op papier.

— 22 november 2021

Btw-aangifte en IC-listing voor de maand oktober.

— 2 december 2021

Indieningsdatum aangifte niet-inwoners aanslagjaar 2021 via Tax-on-web of via mandataris (Tax-on-web).

— 15 december 2021

Per aangetekende brief aanvraag indienen om vanaf 1 januari 2022 de vrijstellingsregeling te kunnen genieten (vermelden omzet van de eerste drie kwartalen en raming van omzet vierde kwartaal).

— 20 december 2021

Btw-aangifte en IC-listing voor de maand november. Voorafbetalingen (VA 4) om een belastingvermeerdering te vermijden.

— 20 januari 2022

Btw-aangifte en IC-listing voor de maand december of voor het vierde kwartaal 2021.

CONTACT

Vandelanotte Aalst

Gentse Steenweg 55
9300 Aalst
053 72 95 00

Vandelanotte Brugge

Torhoutse Steenweg 250
8200 Brugge
050 39 28 75

Vandelanotte Kortrijk

Pres. Kennedypark 1A
8500 Kortrijk
056 43 80 60

Vandelanotte Tournai

Avenue de Maire 101
7500 Tournai
069 22 64 95

Vandelanotte Antwerpen

Posthofbrug 6/4
2600 Berchem
03 320 97 97

Vandelanotte Brussel

Esplanade 1/85
1020 Brussel
02 427 44 53

Vandelanotte Gent

Bijenstraat 22
9051 Gent
09 381 51 81

Vandelanotte Zele

Nachtegaalstraat 8/w5
9240 Zele
052 21 85 07

Colofon

'Vandelanotte News' is een magazine van Vandelanotte.
Ontwerp en realisatie: Capone.be
Interview: Capone.be
Fotografie: Choisil
Druk: Drukta
Verantwoordelijke uitgever: Nikolas Vandelanotte,
Vandelanotte, Pres. Kennedypark 1A, 8500 Kortrijk

Nog meer weten over Vandelanotte?
Surf naar onze website www.vandelanotte.be.

Alle rechten voorbehouden. Niets uit deze uitgave mag worden vermenigvuldigd en/of openbaar gemaakt worden door middel van druk, fotokopie, online publicatie of op welke wijze dan ook, zonder voorafgaande toestemming van de uitgever.

 contact@vdl.be

 www.vandelanotte.be

 +32 56 43 80 60

 facebook.com/vandelanotteacc

 linkedin.com/company/vandelanotte

 instagram.com/vandelanotte.be

